

A person in a dark suit is reading a newspaper. The newspaper's masthead is 'Business'. Below the masthead, there are sections for 'Currencies', 'Commodities', and 'News'. A large number '51146.06' is visible on the page. The background is a blurred office setting.

Business

自 2012 年成立以来，TAO 已经发展成为欧洲唯一一家 100% 专业服务于中国私人和政府客户的会展活动服务机构。TAO 是一家具有欧洲思维和中国特色的商务活动策划公司，为国际会展项目提供出色的创意和后勤服务，包括奖励旅行、贸易展览会、大会、会议、启动仪式、海外团建、企业招待和欧洲公司商务访问。TAO 的客户包括海航集团、腾讯、联想、宝马中国、华为、香港投资推广署和中信银行等国际知名企业。

作为 BWA（联邦经济发展和对外贸易协会）的参议成员，TAO 积极培育其商业和政治关系网络，并与德国的领先产业建立了深刻而密切的联系。

BWA: <http://www.bwa-deutschland.com/de/chinesisch-0>

关于我们的商业互访 **Business Visit** 产品：

1. TAO 为不同行业的客户和他们的首席领导层 (CEO、COO、CFO、CMO 等) 组织和安排了多次欧洲商务访问，如宝马、奥迪、安联、西门子、博世、SAP、Wolford、迪奥、波士顿咨询集团、Roland Berger 等公司。

为了达到双赢的目标，这类型商务访问必须为被访问的公司提供绝对的附加值，这意味着他们要非常谨慎地选择前来拜访的对象，之后才会提供拜访的邀约。通常，我们会提前准备相关的讨论话题，以创造一个论坛类型的交流氛围，并将讨论与午餐或休闲聚餐结合。在公司内部专业人员的带领下，访问行程包括参观工厂或办公区。商务访问团队人数应不超过 20 人，人数过多的话，就会变成 EVENT 活动类型，那样的话，我们需要通过另一种模式来组织。

由于有很多客户有需求想要进行这种商务访问，因此，企业要求我们根据以下标准来预先筛选参与者：

- 所在行业
- 每位参与者在所就职公司内的职位，职能和级别
- 简历
- 资历说明
- 可供参考类信息，如推荐信，获奖项目

只有参与者的资质满足目标企业的期望时，我们才会继续进行申请。

2. TAO 对组织进行交流和安排的服务费用为 1,500 欧元。

*不包括午餐或晚餐，场地租赁或外部扬声器等额外费用。

为了您更好地理解：1,500 欧元不是“购买”会议的价格，而是仅对于后勤组织工作收取的服务费用。您的商访最终是否可以与目标企业预约成功，这完全取决于您给目标拜访企业可以带来多少的附加值和所有参与者的资质，而不取决于 TAO 的能力。

3. 按照我们与 Hasso Plattner 研究院 (SAP 联合创始人 Hasso Plattner 先生的研究中心) 的合作经验，我们不得不再次指出，商访是否可以成功的关键因素不是“价格”，而是“原因”。

Hasso Plattner 研究院：<https://hpi.de/cn/>

一般来说，每次商务访问都是个性化订制的，没有任何标准的时间表或活动流程。根据不同的主题、行业和业务方式，TAO 会为您设计个性化的商务访问方案。

基于对客户信息保护，以往的商务访问项目内容暂不能透露。

尊敬的朋友和合作伙伴们，根据前面的说明，我们非常乐意支持协助您组织商务考察，寻找适合您的商访企业。如果您有其他问题，请随时直接与我们联系，以便更好地帮您解答您的疑问。更多关于 TAO 商务互访的详细案例，请联系您的 TAO 团队！

我们期待与您的合作！